



Together, circular

Werkstudent*in/ Praktikum Business Development & Sales (w/m/d)

Teilzeit (10-20h)

Du hast Lust beim Aufbau eines innovativen, digitalen und nachhaltigen Impact-Startup dabei zu sein und die Baubranche radikal zu verändern? Dann werde Teil unseres Teams!

Über Uns

Concular ist ein Berliner GreenTech Startup mit Fokus auf Circular Economy. Wir ermöglichen Architekt:innen, Projektentwickler:innen und Bauherr:innen durch unser innovatives und digitales Ökosystem ressourceneffizient und CO₂-neutral Bauprojekte zu realisieren. Unser Marktplatz restado.de bietet das größte Sortiment wiedergewonnener Baustoffe in Europa. Durch Wiederverwendung von Baustoffen werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart.

Als Erweiterung unseres Teams suchen wir eine:n Praktikant:in mit einem nachhaltigen Mindset, einschlägigen Kenntnissen über Baustoffe und Bauprozesse sowie ausgeprägten Fähigkeiten in Kommunikation, Organisation und Priorisierung.

Über Deine Rolle

Als Erweiterung unseres Teams suchen wir eine*n Werkstudent/Praktikant*in mit nachhaltigem Mindset, der/die uns bei vertrieblichen Tätigkeiten unterstützt und neue Partner*innen für unseren Marktplatz gewinnt. Du wirst Teil eines jungen, dynamischen Teams und schreibst an der Erfolgsgeschichte eines der spannendsten Unternehmen deiner Zeit mit. Du veränderst eine der größten Branchen der Welt, erfindest sie neu, verbreitest den Spirit. Wenn dir diese Idee von einer zukünftigen Herausforderung gefällt, bewirb dich gleich jetzt!

Deine Aufgaben

- Unterstützung bei der Gewinnung neuer Partner für unsere digitale Lösungen zur Wiedernutzung von Baustoffen
- Selbständige Suche nach neuen potenziellen Partnern, Generierung von Leads & Dateneingabe in das CRM
- Akquise von Partnern via Mail / Telefon
- Onboarding von Kunden auf unsere Plattform & Account Management
- Gemeinsames Weiterentwickeln des Sales Prozesses

Dein Profil

- Du hast ein offenes Wesen und scheust dich nicht davor, mit potenziellen Partnern zu sprechen.
- Du kannst dich schnell und selbstständig in neue Themen einarbeiten.
- Du hast die Fähigkeit Dinge zu vereinfachen und kannst so unseren Sales Prozess noch einfacher gestalten.
- Du hast bereits erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb gesammelt.
- Veränderungen bereiten dir Spaß und motivieren dich.
- Du bist in der Lage, sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch fehlerfrei zu kommunizieren.
- Du arbeitest eigenverantwortlich, schnell und zuverlässig.
- Du legst Wert auf Teampplay, Nachhaltigkeit und Fairness.

Wir bieten

- Eine Position mit viel Freiraum, gutem Gewissen und echtem Impact!
- Die Mission, gemeinsam die Baubranche in Europa nachhaltig zu revolutionieren
- Persönliche Wachstumsmöglichkeiten, mit und von Serial-Entrepreneurs zu lernen, Herausforderungen und Verantwortung
- Du wirst Teil eines ambitionierten, kollegialen und stetig wachsenden Teams
- Die Möglichkeit, dich einzubringen und die Entwicklung unserer Projekte Restado und Concular aktiv mitzugestalten
- Einen Arbeitsplatz im legendären Factory Coworking Berlin
- Digital StartUp Lifestyle und Spaß bei der Arbeit
- Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeitgestaltung, HomeOffice

Deine Bewerbung

Schick uns eine Mail mit deinem Lebenslauf und schreib uns ein paar Sätzen, die uns helfen dich kennenzulernen (Skills, Erfahrungen, Erwartungen). Schick uns gerne auch, was uns sonst noch interessieren könnte.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Julius Schäufole
jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter: