



Together, circular

Sales Manager:in (m/w/d)

Du hast Lust beim Aufbau eines innovativen, digitalen und nachhaltigen Impact-Startup dabei zu sein und die Baubranche radikal zu verändern? Dann werde Teil unseres Teams!

Über Uns

Concular ist ein Berliner GreenTech Startup mit Fokus auf Circular Economy in der Bauwirtschaft. Wir ermöglichen Architekt:innen, Projektentwickler:innen und Bauherr:innen durch unser innovatives und digitales Ökosystem ressourceneffizient zu bauen. Durch unsere Lösung werden Baumaterialien in Bestandsgebäuden digitalisiert und anschließend weitervermittelt, um sie in anderen Projekten wieder einzusetzen und in den Materialkreislauf zurückzubringen. Durch die Wiederverwendung werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart.

Deine Rolle

Um unser tägliches Engagement nach außen zu tragen, suchen wir eine:n Sales Manager:in, die/der den Bereich Vertrieb und Vermittlung von Material ausrichtet, organisiert, bearbeitet und leitet.

Deine Aufgaben

- Kundenakquise (Hersteller, Bauunternehmen, Architekturbüros, Projektentwickler, Baugenossenschaften u.ä.) - kalt und warm, per Telefon und E-Mail
- Du übernimmst das Onboarding von Neukund:innen auf unsere Plattform und stellst die Qualität der Materialeinträge sicher
- Du etablierst Offline- & Online-Vertriebskanäle auf, um schnell potentielle Kund:innen für unsere Materialien zu erreichen
- Du übernimmst die Direktvermittlung unserer Materialien an potentielle Kund:innen, von Kundensupport/Beratung, Bestellung bis zum Abschluss
- Du organisierst die Supply Chain von Ort zu Ort und erweiterst unser Partner:innen-Netzwerk stetig
- Du führst Gespräche und Verhandlungen mit Herstellern über den Vertrieb von Second-Life-Material und nachhaltigen Baustoffen
- Du pflegst die gute Beziehung zu Key Accounts und holst Feedback ein, um unser Angebot stetig zu verbessern
- Du trackst deine Tätigkeit und Erfolge per CRM und arbeitest mit KPIs.

Dein Profil

- Du bist ein:e Macher:in, Organisations- und Kommunikationstalent
- Du hast BWL, Vertrieb o. Ä. studiert, in der Bau- und Projektleitung im technischen Einkauf gearbeitet, oder einschlägige Berufserfahrung.
- Du hast weitreichende Kenntnisse über Bauprodukte, z.B. durch die Arbeit bei/mit Herstellern, Bauunternehmen/ betrieben, Architekturbüros o. Ä.
- Du kannst Verhandlungen auf Augenhöhe führen, bist überzeugend und professionell
- Du verfügst über einen exzellenten Schreibstil und hast das Talent, komplexe Sachverhalte in verständlicher Sprache zu erklären
- Du begeisterst dich für unsere Mission der Transformation zu einer konsequenten Kreislaufwirtschaft
- Du stellst Dich neuen Herausforderungen und löst anfallende Probleme kreativ
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch
- Du arbeitest eigenverantwortlich, ausdauernd und zuverlässig.
- Du legst Wert auf Teamp lay, Nachhaltigkeit und Transparenz.

Wir bieten

- Eine Position mit viel Freiraum, gutem Gewissen und echtem Impact!
- Eine steile Lernkurve, spannenden Herausforderungen und Verantwortung
- Ein wachsendes, ambitioniertes, internationales Team in kollegialer Atmosphäre
- Die Möglichkeit, Dich einzubringen und die Entwicklung unserer Projekte von Concular aktiv mitzugestalten
- Eine moderne Startup-Kultur mit flacher Hierarchie
- Einen Arbeitsplatz im Coworking Space im CRCLR House in Berlin
- Flexible Arbeitszeiten mit Home Office Möglichkeit

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann schicke uns bitte Deinen Lebenslauf an jobs@concular.com.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter:



Empfehle uns gerne weiter:

