



Together, circular

(Senior) Business Development Manager:in (m/w/d)

Du hast Lust beim Aufbau eines innovativen, digitalen und nachhaltigen Impact-Startup dabei zu sein und die Baubranche radikal zu verändern? Dann werde Teil unseres Teams!

Über Uns

Concular ist ein Berliner GreenTech Startup mit Fokus auf Circular Economy in der Bauwirtschaft. Wir ermöglichen Architekt:innen, Projektentwickler:innen und Bauherr:innen durch unser innovatives und digitales Ökosystem ressourceneffizient zu bauen. Durch unsere Lösung werden Baumaterialien in Bestandsgebäuden digitalisiert und anschließend weitervermittelt, um sie in anderen Projekten wieder einzusetzen und in den Materialkreislauf zurückzubringen. Durch die Wiederverwendung werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart.

Deine Rolle

Als Teil des Business Development Teams wirst Du gemeinsam mit Deinen Kolleg:innen diverse Gruppen potentieller Partner:innen und Kund:innen aktiv ansprechen und Sie vom nachhaltigen Bauen überzeugen. Somit begeisterst Du sie für eine Zusammenarbeit mit Concular und trägst aktiv zum Wachstum unseres Unternehmens bei.

Deine Aufgaben

- Du definierst und prüfst neue Entwicklungsmöglichkeiten für Concular in der Bauwirtschaft
- Du gestaltest unsere Sales-Strategie und erstellst eine strukturierte Roadmap für die weitere Akquise von Partner:innen und Kund:innen
- Du identifizierst Zielkund:innen und -partner:innen und leitest die Akquise von möglichen Partner:innen für die Concular-Plattform
- Du nutzt unser CRM-System um den Sales-Prozess zu strukturieren und leitest KPIs ab, die der Erfolgsmessung dienen
- Du erstellst Angebote und verwaltest Projektverträge mit Projektverantwortlichen auf Kundenseite

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in einem relevanten Fachbereich wie Architektur oder Bauingenieurwesen, oder Wirtschaftswissenschaften
- Du kannst auf mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Business Development zurückgreifen



- Du hast idealerweise Erfahrung im Bereich Bauen/Immobilien/Architektur sammeln können
- Du bist ein Verkaufstalent mit professionellem Auftritt und hast eine natürliche Art, potentielle Kund:innen vom nachhaltigen Bauen zu überzeugen
- Du begeisterst dich für unsere Mission der Transformation zu einer konsequenten Kreislaufwirtschaft
- Du stellst Dich mutig neuen Herausforderungen und löst anfallende Probleme kreativ.
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch
- Du arbeitest eigenverantwortlich, ausdauernd und zuverlässig.
- Du bist gerne deutschlandweit unterwegs.
- Du legst Wert auf Teamplay, Nachhaltigkeit und Transparenz.

Wir bieten

- Eine Position mit viel Freiraum, gutem Gewissen und echtem Impact!
- Eine steile Lernkurve, spannenden Herausforderungen und Verantwortung
- Ein stetig wachsendes, ambitioniertes und internationales Team in kollegialer Atmosphäre
- Die Möglichkeit, Dich einzubringen und die Entwicklung unserer Projekte von Concular aktiv mitzugestalten
- Eine moderne Startup-Kultur mit flacher Hierarchie
- Einen Arbeitsplatz im Coworking Space im CRCLR House in Berlin
- Flexible Arbeitszeiten mit Home Office Möglichkeit

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann schicke uns bitte Deinen Lebenslauf an jobs@concular.com.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Julius Schäufole
jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter:

