



Together, circular

Sales Manager:in (m/w/d)

Hast du Lust die Baubranche radikal zu verändern? Dann werde Teil von Concular – einem innovativen und digitalem Impact-Startup!

Über Uns

Wir sind ein Berliner GreenTech Startup und bauen das digitale Ökosystem für zirkuläres Bauen. Mit unserer Hilfe werden Baumaterialien in Bestandsgebäuden digitalisiert und anschließend weitervermittelt, um sie in anderen Projekten wieder einzusetzen und in den Materialkreislauf zurückzubringen. Dadurch werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart.

Deine Rolle

Um unser tägliches Engagement nach außen zu tragen, suchen wir eine:n Sales Manager:in, die/der den Bereich Vertrieb von Material mitausrichtet und mitorganisiert.

Deine Aufgaben

- Du verantwortest die Vermittlung unserer Materialien an potentielle Kund:innen, von Anfrage, Beratung, Bestellung bis zum Abschluss
- Du etablierst und leitest Vertriebskanäle, um potentielle Kund:innen für unsere Materialien zu erreichen
- Du führst Gespräche und Verhandlungen mit Herstellern über den Vertrieb von Second-Life-Material und nachhaltigen Baustoffen
- Du pflegst die gute Beziehung zu Key Accounts und holst Feedback ein, um unser Angebot stetig zu verbessern
- Du übernimmst das Onboarding von Neukund:innen auf unsere Plattform und stellst die Qualität der Materialeinträge sicher
- Du organisierst die Supply Chain von Ort zu Ort und erweiterst unser Partner:innen-Netzwerk
- Du trackst die Sales-Aktivitäten per CRM und führst dein Team mit KPIs

Dein Profil

- Du bist Absolvent eines relevanten Studienganges wie z.B. Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre - gerne auch mit Schwerpunkten im Bereich Vertrieb
- Du bist ein:e Macher:in, Organisations- und Kommunikationstalent
- Dein Vertriebstalent zeichnet dich aus und du konntest bereits erste Berufserfahrungen im Vertrieb bzw. in einem vertriebsnahen Umfeld sammeln

- Im Idealfall besitzt Du Kenntnisse über Bauprodukte, z.B. durch die Arbeit bei/mit Herstellern, Bauunternehmen/-betrieben, Architekturbüros o. Ä.
- Du kannst Verhandlungen auf Augenhöhe führen, bist überzeugend und professionell
- Du begeisterst dich für unsere Mission der Transformation zu einer konsequenten Kreislaufwirtschaft
- Du stellst Dich neuen Herausforderungen und löst anfallende Probleme kreativ
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch

Wir bieten

- Eine Position mit viel Freiraum, gutem Gewissen und echtem Impact!
- Eine steile Lernkurve, spannenden Herausforderungen und Verantwortung
- Ein wachsendes, ambitioniertes, internationales Team in kollegialer Atmosphäre
- Die Möglichkeit, Dich einzubringen und die Entwicklung unserer Projekte von Concular aktiv mitzugestalten
- Eine moderne Startup-Kultur mit flacher Hierarchie
- Einen Arbeitsplatz im Coworking Space des Impact Hub Berlin
- Flexible Arbeitszeiten mit Home Office Möglichkeit

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung an jobs@concular.com.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter: