



Together, circular

Key Account Manager (w/m/d)

Hast du Lust die Baubranche radikal zu verändern? Dann werde Teil von Concular – der Marktführerin für zirkuläre Gebäude.

Über Uns

Wir sind das führende GreenTech Startup mit Fokus auf die Circular Economy in der Bauwirtschaft. Mit unseren Lösungen werden Millionen Materialien wieder in einen Kreislauf gebracht und vor der Deponie gerettet. Dadurch werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart. Sei Teil unserer Mission, die Kreislaufwirtschaft in der Baubranche als Standard zu etablieren.

Deine Rolle und Verantwortlichkeiten

Als strategischer Partner der Projektteams bildest du die Schnittstelle zum Sales Team und bist der erste Ansprechpartner für unsere Kund:innen. Projekte begleitest du von der Anbahnung bis zum Abschluss und sorgst entlang der gesamten Customer Journey für die Zufriedenheit und den langfristigen Erfolg unserer Kund:innen, in der Zusammenarbeit mit uns.

- Du berätst potentielle und bestehende Kund:innen proaktiv zu unseren Leistungen und erkennst ihre Bedarfe auch dort, wo sie sie selbst noch nicht erkannt haben
- Du baust langfristige und stabile Beziehungen zu unseren Kund:innen auf, erkennst Chancen für ihre Weiterentwicklung und setzt diese um
- Du verantwortet den Prozess von der Akquise über die Angebotserstellung bis zum Closing und sorgst für die strukturierte Übergabe des Projekts in das operative Projektteam
- Während der Phase der Durchführung stehst du sowohl mit dem Projektteam als auch dem Kunden in Kontakt um einen reibungslosen Ablauf zu gewährleisten
- Du nutzt die Erkenntnisse aus unseren Projekten, um unser Portfolio kontinuierliche zu optimieren und weiterzuentwickeln

Dein Profil

- Du hast umfangreiche Erfahrungen im Bereich Key Account Management, Business Development o.ä. in der Immobilienwirtschaft oder Projektentwicklung gesammelt
- Du erkennst und verstehst Kundenbedürfnissen und kannst sie in angebotsfähige Projekte umwandeln
- Du weißt wie man Märkte, Wettbewerber und Trends analysiert, relevante Erkenntnisse ableitet und daraus innovative Lösungen entwickelt



- Du überzeugst Beteiligte durch deine Fähigkeit komplexe Zusammenhänge verständlich und nachvollziehbar zu kommunizieren
- Du meisterst kritische Situationen mit Leichtigkeit, dank deiner zugewandten und lösungsorientierten Art
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch

Wir bieten

- Die Ausgestaltung und Weiterentwicklung deiner eigenen Rolle und ihrer Verantwortlichkeiten im Unternehmen
- Die Möglichkeit, dich einzubringen und aktiv die Entwicklung von Concular und damit die Transformation der Baubranche mitzugestalten
- Ein stetig wachsendes, ambitioniertes und internationales Team in herzlicher, professioneller Startup-Kultur
- Flexible Arbeitszeiten und die Option eines hybriden Arbeitsplatz
- bis zu 50€ monatlichem, steuerfreiem Sachbezug über die Concular Benefits Plattform (u.a. Urban Sports, D-Ticket etc.)
- Einen Arbeitsplatz im Coworking Space des Impact Hub Berlin im CRCLR House

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann sende uns bitte Deine Bewerbung inkl. CV.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter:

