



Together, circular

Sales Representativ SaaS (w/m/d)

Hast du Lust die Bau- und Immobilienbranche radikal zu verändern? Dann werde Teil von Concular – der Marktführerin für zirkuläre Gebäude.

Über Uns

Wir sind das führende GreenTech Startup mit Fokus auf die Circular Economy in der Bauwirtschaft. Mit unseren Lösungen werden Millionen Materialien wieder in einen Kreislauf gebracht und vor der Deponie gerettet. Dadurch werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart. Sei Teil unserer Mission, die Kreislaufwirtschaft in der Bau- und immobilienbranche als Standard zu etablieren.

Deine Rolle und Verantwortlichkeiten

In deiner Rolle als Sales Representative bist du für die erfolgreiche Transformation von qualifizierten Leads zu Neukund:innen verantwortlich. Du bist für sie der wichtigste Kontakt nach der Erstansprache, schaffst Vertrauen in unsere Lösungen und entwickelst die passenden Angebote für ihre Bedürfnisse.

- Du begleitest potentielle Neukund:innen von der Qualifizierung bis zum Closing professionell, service- und erfolgsorientiert
- Du analysierst und verstehst ihre Herausforderungen und kennst die dazu passenden Software-Lösungen aus unserem Portfolio, um für sie daraus das individuell beste Angebot zu entwickeln
- Du führst Demo-Sessions durch und kennst dafür nicht nur immer den neuesten Stand unserer Software, sondern weißt auch was sich in der Entwicklung befindet
- Du koordinierst die Zusammenarbeit mit dem Projektteam
- Du bringst dich aktiv in die Entwicklung von Strategien zur Neukundengewinnung ein und setzt sie um

Dein Profil

- Du hast umfangreiche Erfahrungen im Bereich Sales, Business Development o.ä. im Bereich Software (SaaS)
- Du schaffst Vertrauen bei Neukund:innen durch strukturiertes, eigenständiges und vorausschauendes arbeiten
- Du bringst eine hohe Eigenmotivation mit und bewahrst auch bei einem zögerlichen oder skeptischen Gegenüber die Geduld und deine Ausdauer
- Du überzeugst durch deine Fähigkeit komplexe Zusammenhänge verständlich und nachvollziehbar zu kommunizieren
- Du bist mit dem arbeiten in CRM- und Projektmanagement-Systemen vertraut und weißt wie wichtig ihre kontinuierliche Pflege für den Erfolg ist



- Du hast Erfahrung in der Analyse und Optimierung von Sales-Prozessen
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch
- Wenn du Erfahrungen in der Immobilienwirtschaft oder der Projektentwicklung hast ist das ein Plus aber nicht entscheidend

Wir bieten

- Die Ausgestaltung und Weiterentwicklung deiner eigenen Rolle und ihrer Verantwortlichkeiten im Unternehmen
- Die Möglichkeit, dich einzubringen und aktiv die Entwicklung von Concular und damit die Transformation der Baubranche mitzugestalten
- Ein stetig wachsendes, ambitioniertes und internationales Team in herzlicher, professioneller Startup-Kultur
- Flexible Arbeitszeiten und die Option eines hybriden Arbeitsplatz
- bis zu 50€ monatlichem, steuerfreiem Sachbezug über die Concular Benefits Plattform (u.a. Urban Sports, D-Ticket etc.)
- Hybrides Arbeiten mit einem Arbeitsplatz in unserem Büro im Impact Hub Berlin

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann sende uns bitte Deine Bewerbung inkl. CV.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter:

