



Together, circular

Sales Manager:in – Senior Level (w/m/d)

Hast du Lust die Bau- und Immobilienbranche radikal zu verändern? Dann werde Teil von Concular – der Marktführerin für zirkuläre Gebäude.

Über Uns

Wir sind das führende GreenTech Startup mit Fokus auf die Circular Economy in der Bauwirtschaft. Mit unseren Lösungen werden Millionen Materialien wieder in einen Kreislauf gebracht und vor der Deponie gerettet. Dadurch werden Millionen Tonnen CO₂, Ressourcen und Müll eingespart. Sei Teil unserer Mission, die Kreislaufwirtschaft in der Bau- und Immobilienbranche als Standard zu etablieren.

Deine Rolle und Verantwortlichkeiten

In deiner Rolle als Sales Manager:in bist du dafür verantwortlich, dass unsere Sales Pipeline immer mit ausreichend Opportunities gefüllt ist und begleitest das Team durch den Prozess bis zum Deal Closing. Du repräsentierst das Unternehmen nach außen, schaffst Interesse für unsere Services und verwandelst, zusammen mit unserem Consulting Team, Opportunities in neue Kunden.

- Du entwickelst Sales-Strategien und befähigst das Team sie gemeinsam mit dir erfolgreich umzusetzen
- Du stellst einen effektiven Sales-Prozess sicher, Outbound wie Inbound
- Du hast den Markt und seine Entwicklungen immer im Blick und entwickelst daraus proaktiv Optimierungspotenziale für unser Angebotsportfolio
- Du begleitest potentielle Neukund:innen von der Erstansprache bis zum Deal Closing professionell, service- und erfolgsorientiert
- Du verstehst ihre Herausforderungen und entwickelst für sie, gemeinsam mit unseren Expert:innen und Project Leads, das perfekte Angebot für sie

Dein Profil

- Du hast umfangreiche Erfahrungen im Sales-Bereich, u.a. in der Entwicklung von Sales-Strategien, der Optimierung von Sales-Prozessen und Service-Portfolios
- Du zeichnest dich durch strukturiertes, vorausschauendes und eigenständiges Arbeiten aus
- Du überzeugst durch deine Fähigkeit komplexe Sachverhalte verständlich und nachvollziehbar zu kommunizieren
- Du bringst eine hohe Eigenmotivation mit und die empathischen Fähigkeiten, um auch andere zu motivieren
- Du bist mit dem arbeiten in CRM- und Projektmanagement-Systemen vertraut und weißt sie effektiv und effizient zu nutzen



- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch
- Erfahrungen in der Immobilienwirtschaft oder der Projektentwicklung sind ein Plus aber nicht entscheidend

Wir bieten

- Die Ausgestaltung und Weiterentwicklung deiner eigenen Rolle und ihrer Verantwortlichkeiten im Unternehmen
- Die Möglichkeit, dich einzubringen und aktiv die Entwicklung von Concular und damit die Transformation der Baubranche mitzugestalten
- Ein stetig wachsendes, ambitioniertes und internationales Team in herzlicher, professioneller Startup-Kultur
- Flexible Arbeitszeiten und die Option eines hybriden Arbeitsplatz
- bis zu 50€ monatlichem, steuerfreiem Sachbezug über die Concular Benefits Plattform (u.a. Urban Sports, D-Ticket etc.)

Deine Bewerbung

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann sende uns bitte Deine Bewerbung inkl. CV.



Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

jobs@concular.com

Empfehle uns gerne weiter:

